

# Checkliste



- Produkterfahrungen?
- Nach dem 1. Gespräch Planungstermin bestätigen lassen / spät. 2 Tage nach dem Gespräch
- Aufgaben an Planung definieren → 300 Namen auf Liste
- Dem neuen Partner meine Erwartungen weitergeben
- Termine reservieren (WS, Produktschulung, Spezial Events)

## Am 1. Termin kontrollieren:

- Kontrolle 300 Namen auf Liste
- A-Kontakte telefoniert
- Weitere Kontakte (FB, Tel., Mail, SMS etc.)
- Beziehung aufbauen:  
Fragen, Ängste beantworten/ansprechen  
Klare Instruktion wie er/sie auf Antworten/Fragen eingeht.
- 5 Kontakte pro Tag
- wöchentliche Kontrolle
- Überprüfung der Quote / Resultate