

Telefon-Eckpunkte

Bereich
<ul style="list-style-type: none">• Beratung• Marketing• Vermarktung
Tätigkeitsfeld
<ul style="list-style-type: none">• Marketing Weltkonzern• Aufbau Konsumkanal• Schweizweit, europaweit und weltweit

Branche
<ul style="list-style-type: none">• Lifestyle• Wellness• Fitness• Gesundheit
Voraussetzung
<ul style="list-style-type: none">• Kommunikativ• Ehrgeizig• Gute Sozialkompetenz• Diszipliniert• Teamfähig

Internet-/SMS-/Mail-Leitfaden

Im warmen Markt (Personen, die ich kenne)

Variante 1: Hallo, wie geht es dir? Eine Frage: Ich arbeite seit kurzem nebenberuflich in einem Marketing-Unternehmen (auch möglich: Lifestyle-Beratung). Wir suchen gerade noch 3–5 gute Leute, die an einem Neben- oder Hauptjob interessiert wären, da habe ich an dich gedacht! Würde dich das interessieren oder kennst du gerade jemanden, der an einem Zusatzverdienst von 1000 CHF und mehr interessiert wäre? Danke für deine Antwort. Liebe Grüsse

Variante 2: Hallo Stefan, habe gerade herausgefunden, wie ich nebenberuflich 1000 CHF und mehr monatlich dazuverdienen kann. Würde dich das auch interessieren? Ich wünsche dir noch einen schönen Abend. Liebe Grüsse

Antwort Kontakt:

- Worum geht es?
- Worin genau besteht meine Aufgabe?
- Ich brauche mehr Informationen.

Antwort: Hauptsächlich geht es in den Bereich Beratung und Marketing, am einfachsten nimmst du dir mal 1 Stunde Zeit, dann können wir das genau miteinander anschauen, zum Beispiel bei einem Kaffee? Wann passt es dir besser, Montag oder Mittwoch? (2 Terminvorschläge machen)

Antwort Kontakt: Kannst du mir nicht ein bisschen genauer erklären, worum es geht?

Antwort: Ich kann dir gerne alles zeigen, doch ich möchte dir über Mail (Telefon/SMS/Internet) keine halben Informationen geben; ich möchte, dass du dir ein genaues Bild machen kannst, denn deine Meinung ist mir wichtig. Wann passt es dir besser, Montag oder Mittwoch? (2 Terminvorschläge machen)

Antwort Kontakt: Ich habe keine Zeit.

Antwort: Ich habe selber auch nicht so viel Zeit, doch genau das macht diese Möglichkeit so interessant, denn du kannst dir die Zeit hier flexibel einteilen. Am Besten setzen wir uns mal zusammen, damit ich dir alles genau zeigen kann. Wann würde es dir besser passen, Montag oder Mittwoch? (2 Terminvorschläge)

Mögliche Fragen

Frage: Ist das ein Schneeballsystem?

Antwort: Nein, ich würde nie so etwas Unseriöses machen, doch am besten nehmen wir uns 1 Stunde Zeit, damit ich dir alles zeigen kann. Wann würde es dir besser passen, Montag oder Mittwoch? (2 Terminvorschläge)

Frage: Habt Ihr eine Internetseite?

Antwort: Ja klar, am besten gehst du mal auf die Website ... (eure Akquise-Homepage, frage deinen Partner/Sponsor).

Frage: Muss man da Produkte verkaufen?

Antwort: Nein, es geht nicht um ein Verkaufsgeschäft, das hätte mich selber auch nicht interessiert! Doch am besten nehmen wir uns 1 Stunde Zeit, damit ich dir alles zeigen kann. Wann würde es dir besser passen, Montag oder Mittwoch? (2 Terminvorschläge)

ACHTUNG: Wichtigste Regel!

Bei Kontaktaufnahme wird nie das Geschäft erklärt, auch nicht ansatzweise! Die Interessenten können sich zu wenig darunter vorstellen und die Gefahr ist da, dass sie sich etwas Falsches darunter vorstellen! Bei wirklichem Interesse ist man auch bereit, sich eine Stunde Zeit zunehmen. Dieser ist der seriöse Weg! – Neugierde bewegt die Menschen!